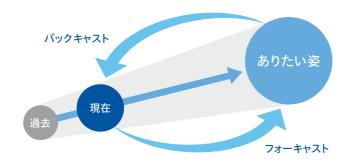
ありたい姿の実現に向けたマテリアリティ

ホシザキグループは当社の掲げる存在意義のもと、長期的にありたい姿の実現に向けてマテリアリティ(重要課題) を特定し、その解決に向けてさまざまな取り組みをおこなっています。5ヵ年経営ビジョンは長期的にありたい姿か らバックキャストし、経済価値の目標を設定して高めるだけでなく、社会・環境価値の向上を目指しています。



マテリアリティの抽出・特定プロセス

当社グループは2022年に幅広い社員とともに、さまざまな社会課題を議論・検討したのち、社外取締役などからの意見も踏ま えて、6つのマテリアリティを抽出・特定しました。

Step 1	サステナビリティ課題のテーマ抽出					
Step 2	重要度の評価とマッピング					
Step 3	妥当性の検証					
Step 4	特定、承認					

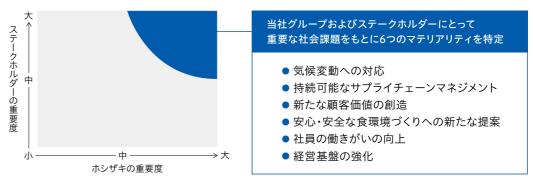
競合企業、ESG評価格付け機関、経済的な潮流、業界・専門家へのレビュー、データ分析により 候補となるテーマを抽出

ホシザキ軸の評価 (内部資料の分析、経営陣ヒアリング、社内ワークショップ) とステークホルダー 軸の評価でマッピング

社外取締役との議論を通じ、社外視点を取り入れ妥当性を検証

候補テーマのなかでも特に優先的に取り組むべき課題を特定し、取締役会での議論を経て承認

▶ マテリアリティ分析



ホシザキグループのマテリアリティ

当社グループは、株主や投資家との対話・エンゲージメントから得られた要請も考慮しつつ、実効性を高めるため、各マテリア リティにワーキンググループ (WG) を設置しています。各WGの責任者は原則として執行役員が就くものとし、サステナビリティ委 員会にて決定しています。またWGの進捗はサステナビリティ委員会で報告し、議論を重ねています。

2024年は、事業環境の変化を踏まえ、サステナビリティへの取り組みを一層推進していくため、サステナビリティ委員会の議 論を経て、マテリアリティに設定したKPIの追加をおこないました。KPIの進捗状況を毎年、評価・モニタリングすることで、社 内への浸透や事業戦略との一体化を図っていきます。また、マテリアリティは社内外環境の変化を考慮し、必要に応じて見直し を検討していきます。

ホシザキグループは、SX*(p.18参照)およびGX*(p.18参照)を通じて、ステークホルダーの皆様への価値創出を目指します。

マテリアリティとサステナビリティの関係、責任者、KPI

マテリアリテ	- 1	ありたい姿との関連性	責任者	KPI	目標値・年	2024年度実績	関連ページ
気候変動への対応		世界的な気候変動問題に対し、快適な食環境の提供(ビジネス)を通じて、環境課題解決に貢献	執行役員 (法務部、総務部担当) 長島 一浩	脱炭素社会の実現に向け、事業活動からのCO2 排出量削減	2030年までにCO ₂ 排出量(スコープ1&2)30% 削減(2023年比)	スコープ1&2CO ₂ 排出量:-2.4% (2023年比)* ※海外販売会社、持分法適用会社は除く	p.53-56
持続可能な サプライチェーン マネジメント		環境や人権に配慮したサプライチェーンに より、廃棄物を最小限に抑え、健康で安全 な労働条件を促進	執行役員 (本社工場担当) 古橋 英彦	①環境保全(廃棄物など)、人権・労働(安全)などを含むサステナビリティに関する調達先調査 ②取組成果向上のための調達先との持続的なコミュニケーション	①調査質問票を策定(2023年)重要取引先様回答回収率95%以上(2026年)(ホシザキ) ②工場方針説明会への重要取引先様出席率95%以上(2026年)(ホシザキ)	①調査質問票重要取引先様回答回収率:100% ②工場方針説明会への重要取引先様出席率: 98%	p.58
新たな顧客価値の 創造	\$\frac{1}{2} \tau \tau \tau \tau \tau \tau \tau \tau	お客様を取り巻く環境変化を迅速にキャッ チし、変化へ柔軟に対応したモノづくり、 サービスビジネスを創造	執行役員 (開発·技術部門担当) 佐々木 誠	①今後拡大を目指す、多様な飲食外市場のお客様 への貢献 ②環境や持続性に配慮した、多様なお客様への 貢献	①飲食外売上高1,000億円(2026年)(国内) ②自然冷媒採用製品売上高(国内)260億円 (2026年)	①飲食外売上高(国内):953億円 ②自然冷媒採用製品売上高(国内):113億円	p.36-38
安心・安全な 食環境づくりへの 新たな提案		多様化する食環境の変化に対して、安全、 安心な製品やサービスを提供し、人々の豊 かな暮らしに貢献	取締役専務執行役員 (国内営業部門担当) 家田 康嗣	全国を網羅する拠点数の強みを生かした製品保守、サービスコール対応を通じたお客様への安全、 安心の提供	サービス売上高522億円(2026年)(国内)	サービス売上高(国内):493億円	p.36-38
社員の働きがいの 向上		すべての社員が多様な価値観を共有し、互 いに尊重しあい、誇りを持って働く、活力あ ふれる職場風土への進化	取締役常務執行役員 (開発·技術部門統括、製造部門、経営企画部担当) 丹嶌俊一	①女性管理職の育成と次期女性管理職候補の 育成確保 ②社員の働きがいの継続的な向上 ③グローバルでのエンゲージメント調査の継続 的な拡大	①女性管理職(課長相当職以上)50名、女性役職 者(係長相当職以上)300名(2025年)(国内) ②社員満足度調査スコアの向上(国内) ③エンゲージメント調査グローバルカバー率の 向上(グローバル)	①女性管理職:37名、女性役職者:251名 ②社員満足度調査スコア(国内):+1.68pt ③米州5社、欧州2社にてエンゲージメント調査実施	p.43-49, p.59
経営基盤の強化		コーポレート・ガバナンスの強化およびコ ンプライアンスの徹底により、社会から信 頼される経営の実践	取締役常務執行役員 (経理部、海外グループ管理部担当) 関隆一郎	①コンプライアンス経営の基盤強化 ②社員への網羅的なコンプライアンス教育の継続	①重大なコンプライアンス違反なし(グローバル) ②社員全員へのコンプライアンス教育実施 (グローバル)	コンプライアンス・リスク管理委員会の開催(11回) 国内・海外のすべてのグループ会社でコンプライア ンス研修を実施(758回開催、全社員参加)	p.65-76

25 ホシザキグループ 統合報告書2025 ホシザキグループ 統合報告書2025 26