

2025年第3四半期 業績概要

~五大陸をつなぐ世界No.1ブランドをめざして~

ホシザキ株式会社

(証券コード:6465 東証プライム・名証プレミア)

2025,11,7

目次

1.2025年第3四半期 決算概況

:P.02-14

11. 2025年第3四半期 決算のポイント

:P.15-20

Ⅲ. 2025年12月期 業績予想

:P.21-23

IV. 会社概要·事業内容

:P.24-27



1. 2025年第3四半期 決算概況

為替の前提

	期中3	平均	期末			
	24年第3四半期	25年第3四半期	24年12月末	25年9月末		
米ドル	151.3	148.1	158.1	148.8		
ポンド	193.2	194.7	199.0	199.8		
1- 0	164.5	165.5	164.9	174.4		
シンガポールドル	113.1	113.0	116.5	115.3		
人民元	20.9	20.5	21.6	20.8		
インドルピー	1.82	1.72	1.86	1.69		
ブラジルレアル	28.9	26.2	25.5	27.9		
ベトナムドン	0.0062	0.0059	0.0065	0.0059		
フィリピンペソ	2.67	2.62	2.76	2.59		
トルコリラ	4.18	3.58	4.48	3.58		

2025年第3四半期 決算概要

- 売上高、営業利益は過去最高を達成。前年及び社内計画を上回る水準で推移。
- 売上高は3,654億円(前年同期比10.3%増)

国内: 売上高 1,760億円(同4.8%増)

海外: 売上高 1,894億円 (同16.0%増) 海外売上高比率:51.8% (同2.5pt増)

※報告セグメント情報の「米州」「欧州」「アジア」より算出

国内:飲食市場や流通販売業、加工販売業等の飲食外市場への拡販に注力することにより増収。

海外: 新規連結会社(フィリピン2社、ARICO)による業績貢献に加え、米州におけるディスペンサー事業、米州及び

インドでの冷蔵庫事業が好調に推移したことなどにより増収。

■ 営業利益は462億円 (同8.7%増) 営業利益率:12.7% (同0.2pt減)

国内: 営業利益 272億円(同6.1%増) 国内営業利益率 15.5%(同0.2pt増)

海外: 営業利益 216億円(同12.1%増) 海外営業利益率 11.5%(同0.4pt減)

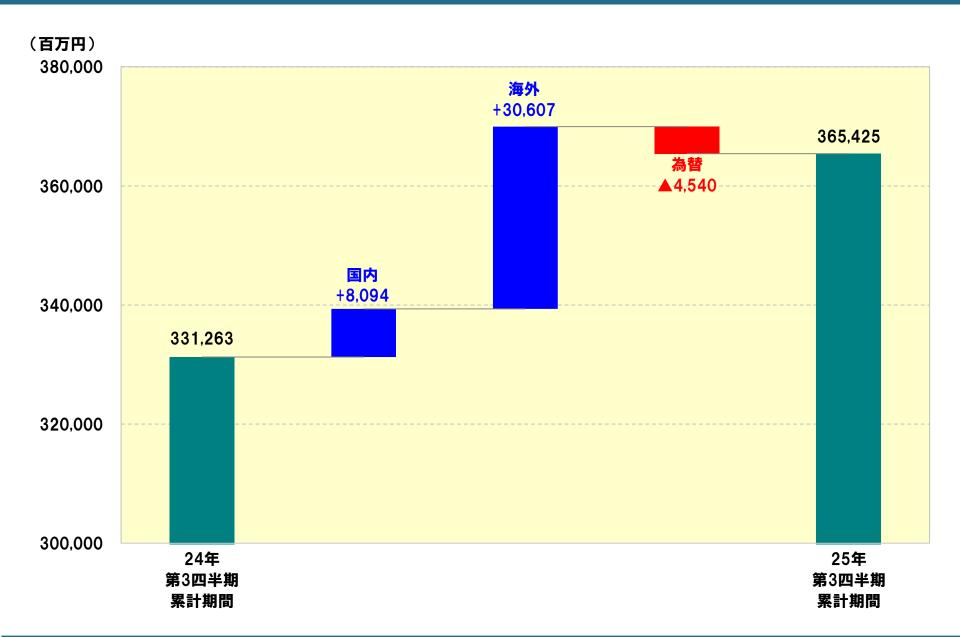
※報告セグメント情報の「米州」「欧州」「アジア」より算出

- 増収効果などにより増益を維持するものの、以下の要因により営業利益率は低下。
 - > ストラクチュアル・コンセプツ社(以下:SCC)の買収費用: ▲5億円
 - ▶トルコのオズティ社におけるインフレ会計影響の増加:▲5億円(当期▲30億円、前期▲25億円)
- SCCの買収費用、インフレ会計影響の増加分を除いた場合の営業利益率 連結営業利益率: 13.0%(同0.1pt増) 海外営業利益率: 12.0%(同0.2pt増)
- 経常利益は491億円(同4.1%増)
 - 営業外損益に外貨預金等による為替差損4億円を計上。(前期は為替差益11億円を計上)
- 親会社株主に帰属する四半期純利益は336億円 (同10.8%増)

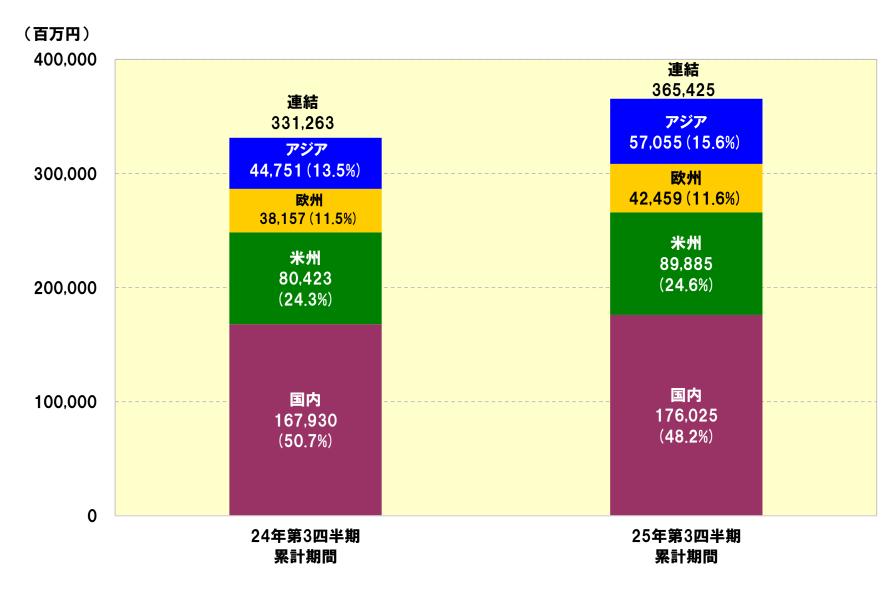
連結損益計算書

	24年 第3四半期累計 実績		25年 第3四半期累計 実績				
	金額構成比		金額	構成比	前期比 増減額 率		
	(百万円)	(%)	(百万円)	(%)	(百万円)	(%)	
売上高	331,263	100.0	365,425	100.0	+34,161	110.3	
売上原価	204,131	61.6	226,024	61.9	+21,892	110.7	
売上総利益	127,131	38.4	139,400	38.1	+12,269	109.7	
販売費及び一般管理費	84,559	25.5	93,105	25.5	+8,547	110.1	
営業利益	42,572	12.9	46,294	12.7	+3,722	108.7	
経常利益	47,189	14.2	49,126	13.4	+1,937	104.1	
親会社株主に帰属する 四半期純利益	30,369	9.2	33,664	9.2	+3,294	110.8	

連結売上高増減要因(国内・海外)



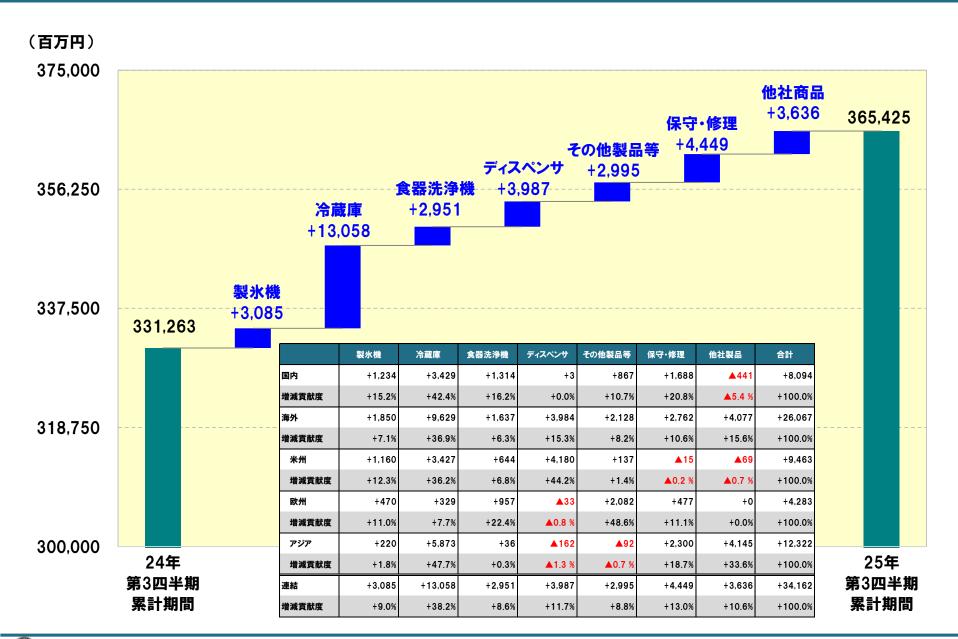
報告セグメント別売上高の前期比較



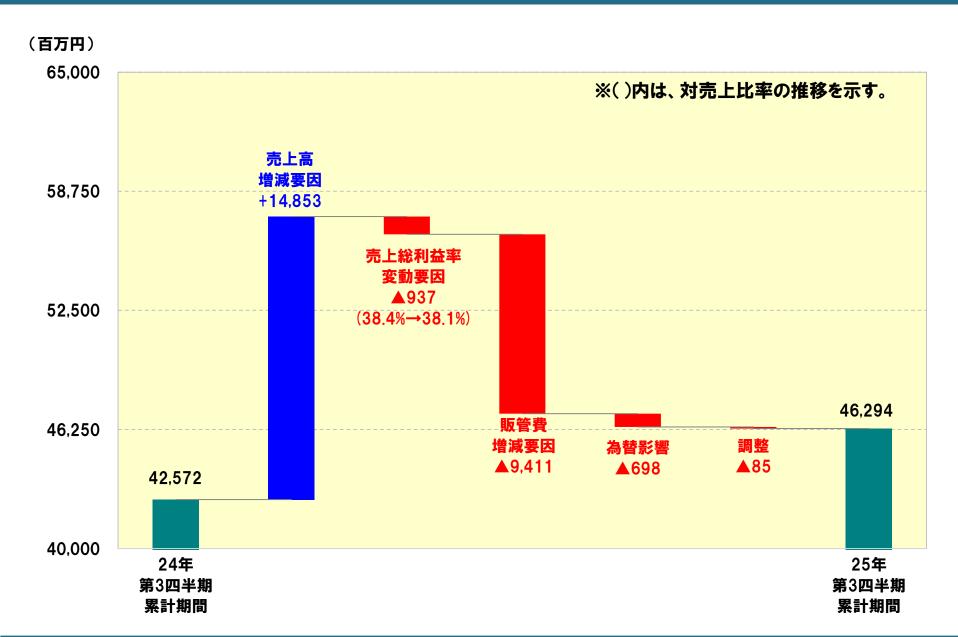
^{※()}内は構成比を示す。

[※]本社所在地エリア区分(例:ランサー欧州は米州に算入。社内経営管理区分であり、有価証券報告書開示区分と同一。)

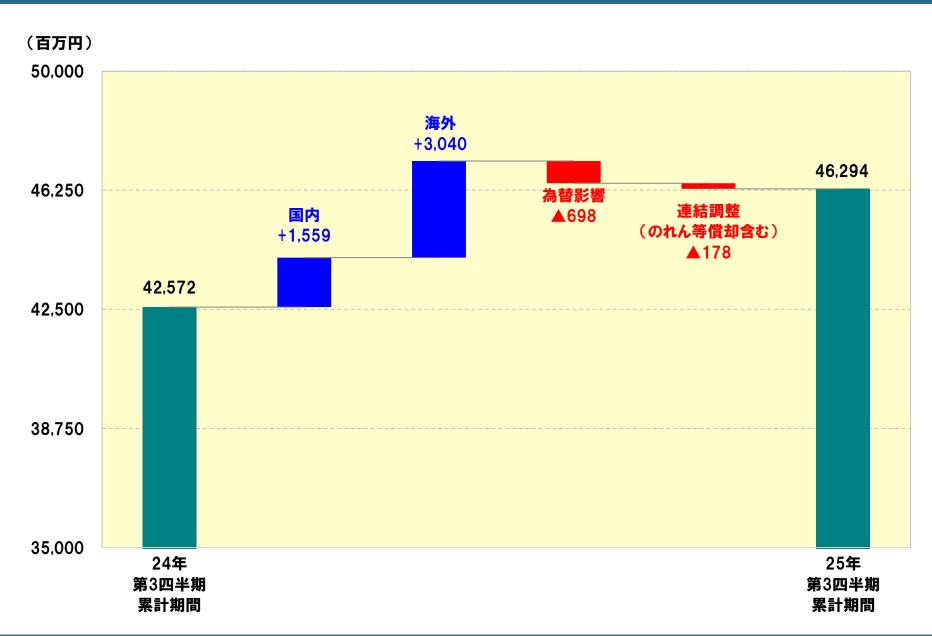
連結売上高増減要因(製品群別)



連結営業利益増減要因

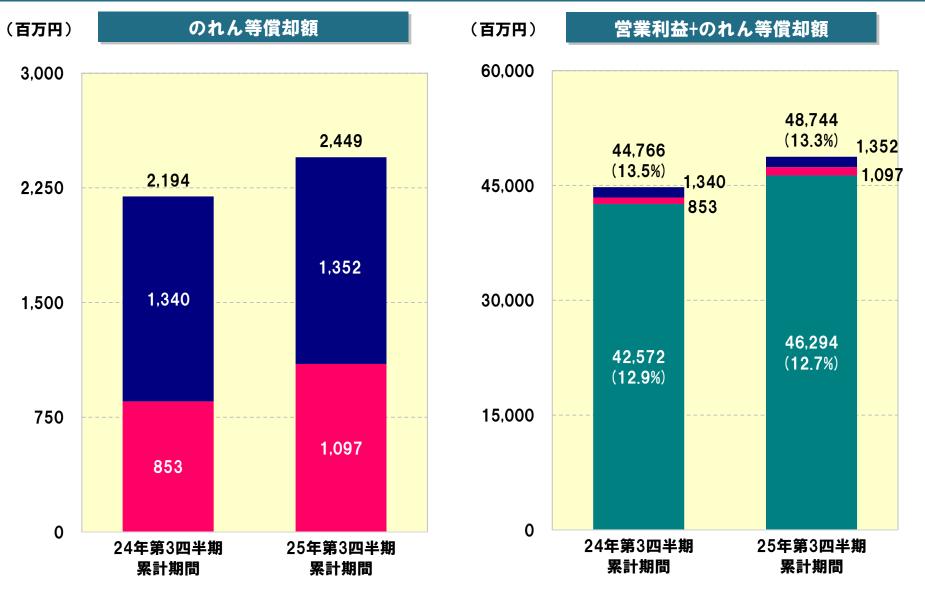


連結営業利益増減要因(国内・海外)

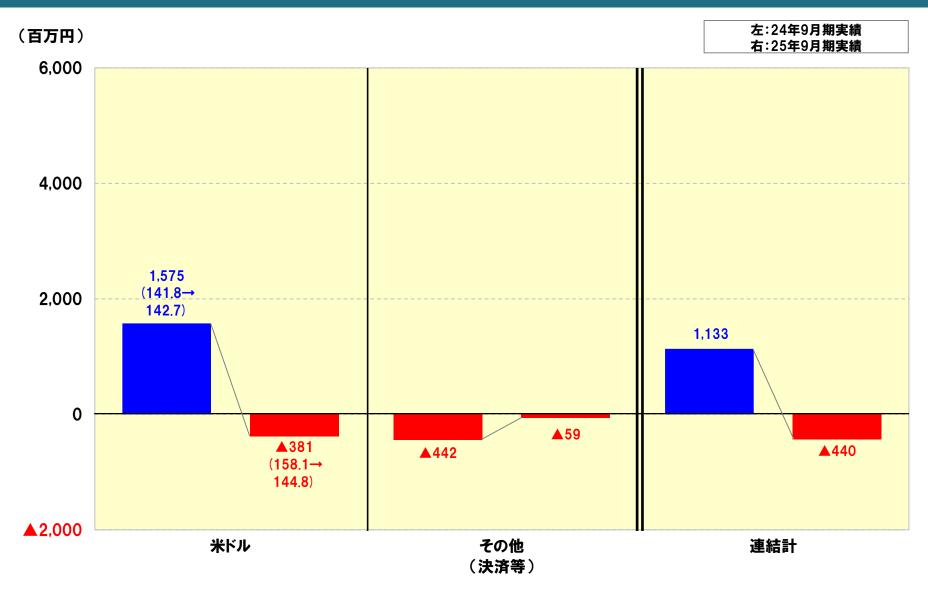


のれん等償却額の影響





為替差損益内訳

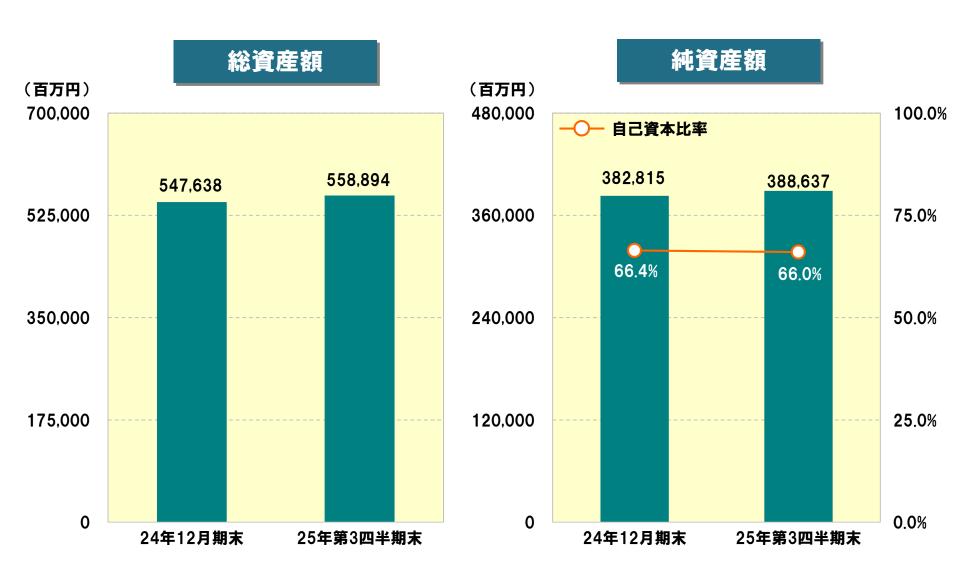


※()内は、前期末から当期末までの為替レートの動きを示す。

連結貸借対照表

	24年1	2月期	25年第3四半期			
	金額構成比		金額	構成比	前期末比増減額	
	(百万円)	(%)	(百万円)	(%)	(百万円)	
流動資産	390,307	71.3	333,074	59.6	-57,233	
(手元流動性)	240,055	43.8	167,537	30.0	-72,517	
(売上債権)	70,253	12.8	82,962	14.8	+12,709	
(たな卸資産)	69,165	12.6	77,230	13.8	+8,065	
固定資産	157,331	28.7	225,819	40.4	+68,488	
資産合計	547,638	100.0	558,894	100.0	+11,255	
流動負債	129,923	23.7	141,994	25.4	+12,071	
(仕入債務)	36,252	6.6	39,348	7.0	+3,095	
固定負債	34,900	6.4	28,261	5.1	-6,639	
負債合計	164,823	30.1	170,256	30.5	+5,432	
純資産合計	382,815	69.9	388,637	69.5	+5,822	
負債·純資産合計	547,638	100.0	558,894	100.0	+11,255	
現金及び預金	239,035		167,537		-71,497	

連結総資産額・純資産額の前期末比較

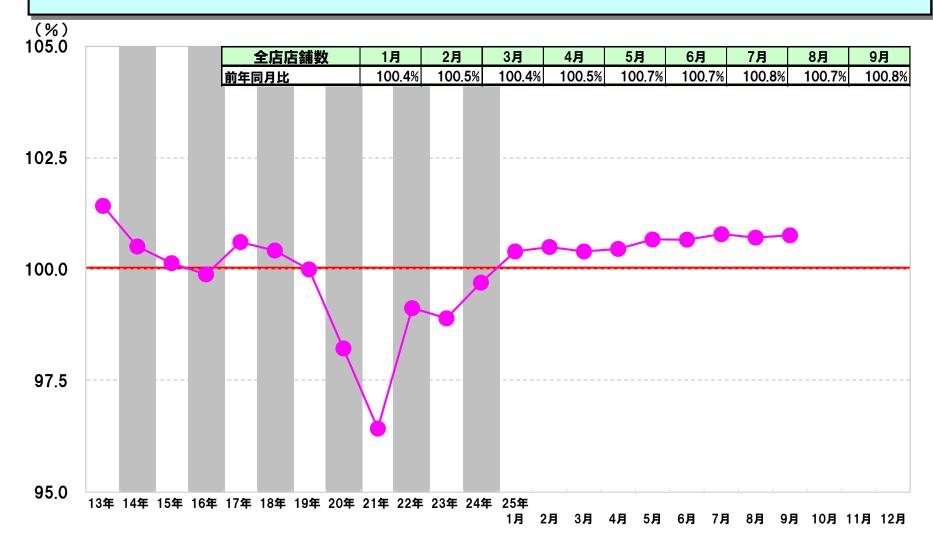




11. 2025年第3四半期 決算のポイント

国内:大手チェーン店 全店店舗数 前期比/前年同月比

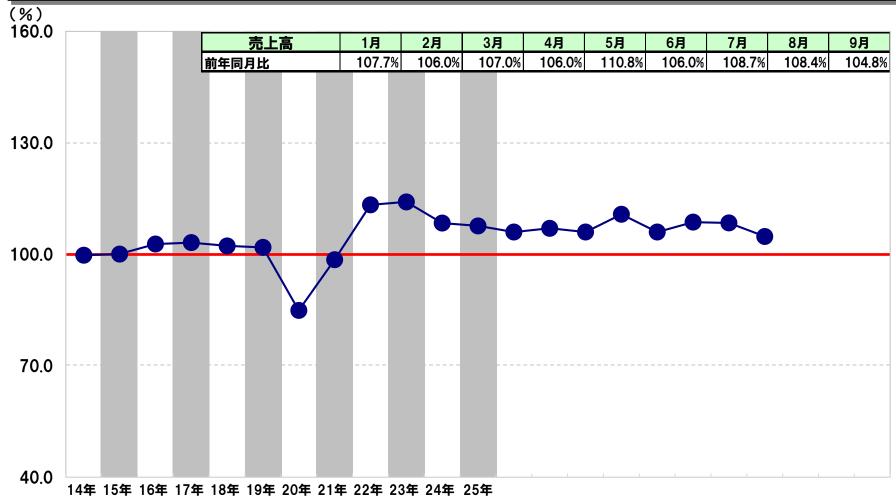
● 国内大手チェーン店における全店店舗数は、20年以降は前年同月比でマイナス基調にて推移していたが、24年11月以降は100%以上を維持している。



出典:日本フードサービス協会「外食産業市場動向調査 年間データ」

国内:大手チェーン店 全店売上高 前期比/前年同月比

● インバウンド需要の継続もあり、外食産業の売上高は高水準で推移している。9月の全店売上高 は前年同月比104.8%となった。

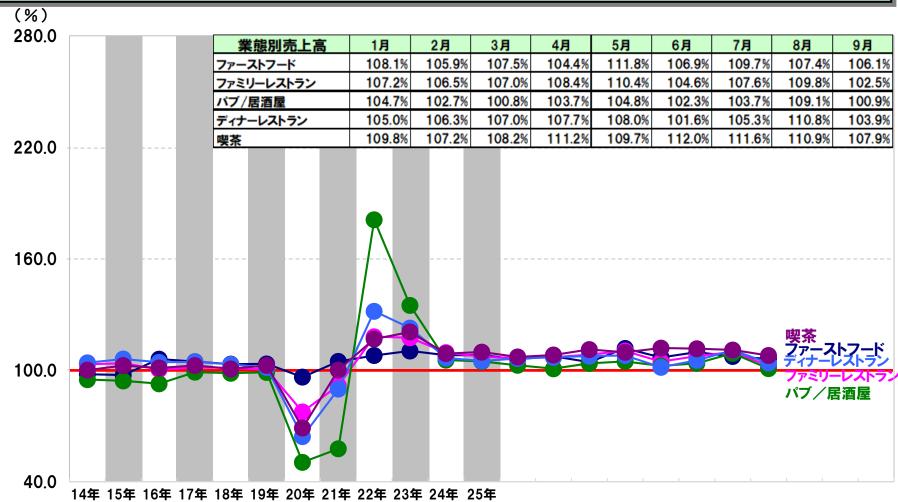


1月 2月 3月 4月 5月 6月 7月 8月 9月 10月 11月 12月

出典:日本フードサービス協会「外食産業市場動向調査 年間データ」

国内:大手チェーン店 業態別売上高 前期比/前年同月比

● 全ての業態において、売上高が前年同月比100%以上の伸び率で推移しているものの、パブ/居 酒屋等の夜間店については伸び率が停滞している。

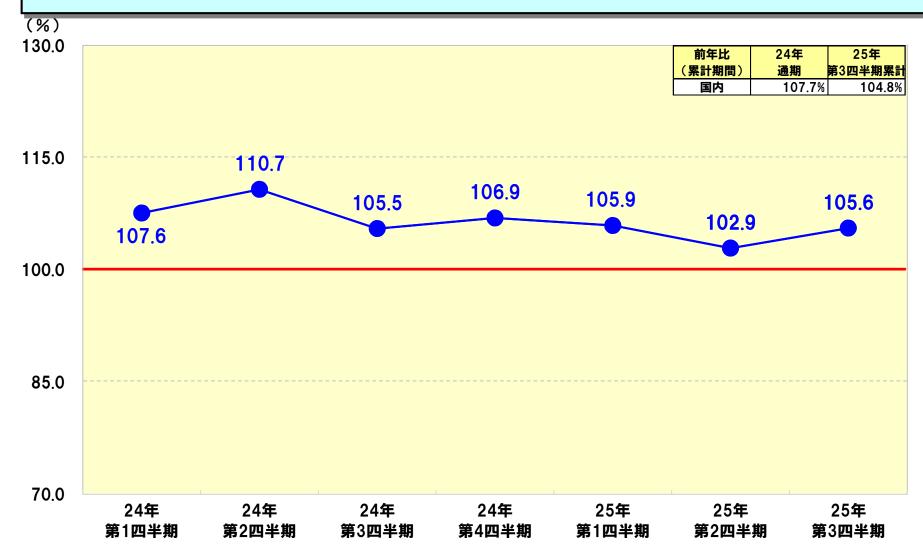


1月 2月 3月 4月 5月 6月 7月 8月 9月 10月 11月 12月

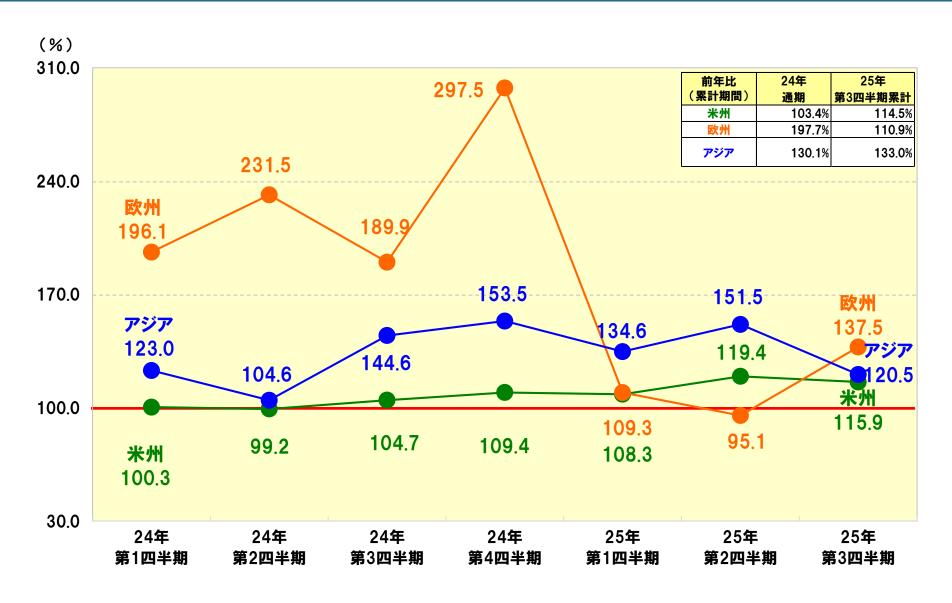
出典:日本フードサービス協会「外食産業市場動向調査 年間データ」

国内:売上高前年同期比推移

● インバウンドの継続を受け高まっている設備投資需要への対応、飲食市場に加え、飲食外市場への拡販に注力することにより、売上高は前年同期比105.6%の伸び率となった。



海外:エリア別*売上高前年同期比(外貨ベース)推移



※本社所在地エリア区分(例:ランサー欧州は米州に算入。社内経営管理区分であり、有価証券報告書開示区分と同一。)





Ⅲ. 2025年12月期 業績予想

2025年12月期 業績予想(2025.02.13公表)

■ 売上高は4,600億円(前期比3.3%増)

第3四半期における通期業績予想の修正は無し

- □ 国内:売上高 2,227億円(同2.4%増)
- □ 海外:売上高 2,373億円(同4.1%増)
- □ 海外売上高比率: 51.6%(同0.2pt增)
- □ 国内は、世界経済停滞の影響や物価上昇、人手不足の継続等の懸念はあるものの、サービス消費やインバウンド需要は継続的な増加が見込まれる。飲食市場の深堀や飲食外市場の戦略的開拓等により、通期の売上高前期比を102.4%で想定。
- □ 海外は、マクロ経済による影響の懸念、競合企業との価格競争激化等により、各地域の経営環境 の厳しさは増しつつあるものの、需要継続や新規連結2社の貢献を鑑み、通期売上高前期比を 104.1%で想定。
- □ 主要な為替レート(期中平均)は、1米ドル=148円、1ユーロ=160円、1インドルピー=1.80円
- 営業利益は535億円(同3.9%増)
 - □ 賃上げ傾向の継続による人件コストの増加や、価格競争激化による利益率の低下は見込まれるものの、コストダウン活動を推進し増益を計画。なお、新規連結2社による貢献はのれん償却等も考慮し軽微に見込む。
- 経常利益は559億円(同3.3%減)
 - □ 外貨預金による為替差損益は見込まず(前期は、為替差益19億円を計上)。
- 親会社株主に帰属する当期純利益は383億円(同3.0%増)

連結業績予想概要(2025.02.13公表)

第3四半期における通期業績予想の修正は無し

	23年12月期 実績		24年12月期 実績		25年12月期 業績予想(25.2.13)			
	金額 (百万円)	構成比 (%)	金額 (百万円)	構成比 (%)	金額 (百万円)	構成比 (%)	前其 増減額 (百万円)	I比 率 (%)
売上高	373,563	100.0	445,495	100.0	460,000	100.0	14,505	103.3
売上原価	237,501	63.6	279,046	62.6	286,100	62.2	7,054	102.5
売上総利益	136,062	36.4	166,449	37.4	173,900	37.8	7,451	104.5
販売費及び一般管理費	92,541	24.8	114,969	25.8	120,400	26.2	5,430	104.7
営業利益	43,520	11.7	51,479	11.6	53,500	11.6	2,021	103.9
経常利益	50,322	13.5	57,823	13.0	55,900	12.2	-1,923	96.7
親会社株主に帰属する 当期期純利益	32,835	8.8	37,170	8.3	38,300	8.3	1,130	103.0



IV. 会社概要·事業内容

会社概要

- 社 名:ホシザキ株式会社
- ■本社:愛知県豊明市栄町南館3-16
- ■代 表 者:代表取締役社長 小林靖浩
- 設 立:1947年2月
- 事 業 内 容:フードサービス機器の研究開発、製造、販売及び保守サービス
- 資 本 金:8,138百万円(2024年12月末現在)
- 連結グループ会社:63社(国内20社、米州20社、欧州・アジア等23社) (2025年9月末現在、ホシザキ含む)
- 社 員 数:1,165名(個別)、17,017名(連結) (2025年9月末現在)
- 国内営業所数:428ヶ所 (2025年9月末現在)

主要製品群と売上高構成

その他製品等







オーブン





他社仕入商品

10.3%

製氷機

保守·修理

19.5%

15.0%

24年12月期 連結売上高

その他製品等445,495百万円

13.3%

冷蔵庫 26.4%

製氷機





キューブアイス製氷機

アイスディスペンサ

冷蔵庫





タテ形冷蔵庫

テーブル形冷蔵庫

ディスペンサ 食器洗<mark>浄機</mark>

8.7%

6.8%

ディスペンサ



ディスペンサ



生ビールディスペンサ



ディスペンサ

食器洗浄機

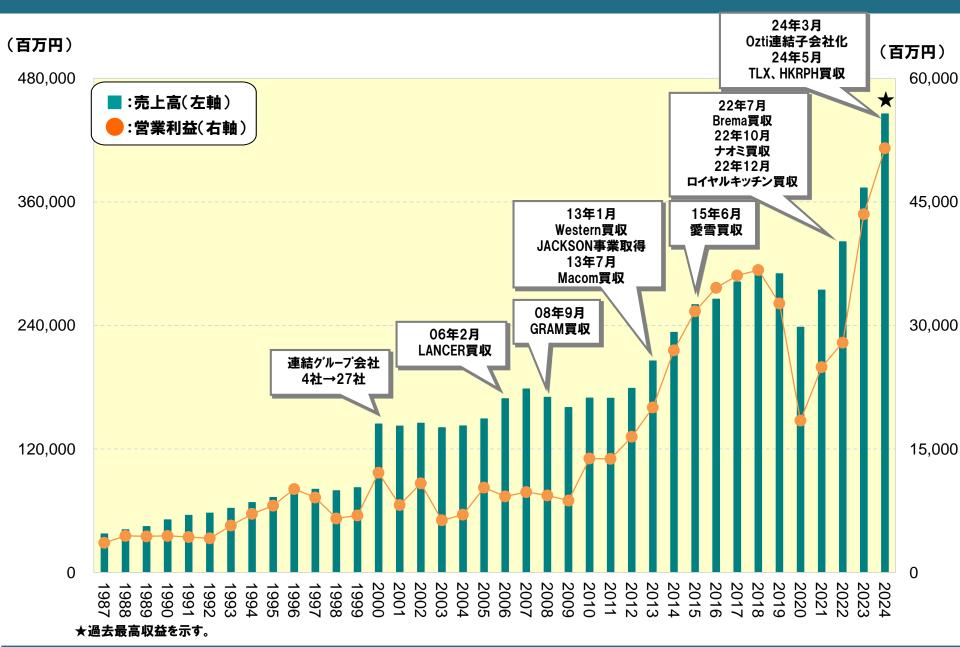






食器洗浄機

長期業績推移(連結)



本資料における注意事項等

- 本資料にはホシザキ株式会社(以下、弊社)の業績、戦略、事業計画などに関する将来的予測を示す記述及び資料が記載されております。
- これらの将来的予測に関する記述及び資料は過去の事実ではなく、発表時点で入手可能な情報に基づき弊社が判断した予測です。
- また経済動向、他社との競合状況などの潜在的リスクや不確実な要因も含まれています。 その為、実際の業績、事業展開または財務状況は今後の経済動向、業界における競争、市場の需要、 その他の経済・社会・政治情勢などの様々な要因により、記述されている将来予測とは大きく異なる結果となる可能性があることをご承知おき下さい。

【本資料及び弊社IRに関するお問い合わせ先】

ホシザキ株式会社 経営企画部

TEL (0562)96-1320

URL http://www.hoshizaki.co.jp/